

# KLG Europe is klaar voor de Brexit en houdt de douane in eigen handen

**Partner Content**  
KLG Europe

KLG Europe is al geruime tijd klaar voor de Brexit, de uitstap van de UK uit de Europese (Douane) Unie. Zij hebben daarbij gekozen om douane gerelateerde zaken in eigen hand en in eigen-huis te houden met vestigingen in zowel Nederland als in de UK. KLG Europe heeft hiervoor een groot team aangesteld van specialisten wat zich hier mee bezig houdt.

## Douane in eigen handen

“De keuze om de douanezaken in eigen handen te houden was heel bewust”, vertelt Jean Titulaer, Strategic Customs Specialist bij KLG Europe. “Sinds eind 2017 zijn we bezig met het analyseren van de impact van de aanstaande Brexit. Hoeveel goederen krijgen we vanuit de UK, hoeveel gaat er naar de UK toe en welke keuzes moeten er gemaakt worden? In 2018 kwam het overal los, ook bij de overheid en werden er seminars gegeven over de Brexit. Daaruit bleek de uitstap van de UK niet alleen over transport gaat, maar over heel veel meer. En dat de UK zelf nog maar weinig deed hielp niet



mee. KLG Europe heeft toen de koe bij de horens gevat. Met onze eigen in-house douaneteams, zowel in NL als in de UK, weten onze klanten waar ze aan toe zijn en kunnen wij hen op het gebied van transport maximaal ontzorgen.”

## Doorstroom

“Ik heb er een dagtaak aan om

klanten te adviseren met bepaalde productgroepen, waar allemaal aan gedacht moet worden om ook na 1 januari 2021 te zorgen voor een goede doorstroom van transport en goederen”, gaat Titulaer verder. “De kennis van de situatie rondom de Brexit in België en Frankrijk, in verband met de overtocht via de tunnel of de boot, is voor KLG

van groot belang”, vertelt Rob Flos, Senior Account Executive bij KLG Europe. “Flexibiliteit in de mogelijkheden voor de oversteek naar de UK is belangrijk voor de doorstroom van de goederen van onze klanten. Het is voor ons erg belangrijk om de doorlooptijden van de transporten zo kort mogelijk te houden. Door de douaneactiviteiten in eigen regie te hebben gaan we hier succesvol in zijn.”

## Bewustwording

Klanten die al buiten de EU leverden zagen vanaf 2017 de ernst van de Brexit in en mogelijke uitdagingen voor onder andere de doorstroom van hun goederen. Flos: “Zij zijn dan ook vrijwel gelijk gestart met het treffen van voorbereidingen. Voor de klanten die niet buiten de EU exporteerden is het toch lastiger de situatie te begrijpen, want door de douaneformaliteiten krijgen hen ook te maken met bijkomende kosten en additionele administratieve handelingen. Een klant van ons levert bijvoorbeeld dumplings met vlees die begeleid moeten worden door een verklaring van de NVWA. Hierbij moet er rekening mee worden gehouden dat deze verklaringen niet direct ter beschikking zijn. In de

praktijk kan een vervoerder dan niet zeggen tegen de klant in Engeland ‘ik sta morgen voor je deur’. De doorstroom van goederen gaat meer bezwaren bevatten, administratief, maar ook bij de grenzen. Het is dan zaak je daar goed bewust van te zijn, goede voorbereidingen te treffen om zo voor een zo goed mogelijke doorstroom te zorgen.”

Een goede voorbereiding op de Brexit is cruciaal en daar assisteert KLG Europe haar klanten graag bij, besluit Flos. Ook nieuwe klanten zijn welkom hierbij is het wel van belang dat KLG de regie van transport en douane volledig in eigen handen heeft, op deze manier kan het bedrijf doorlooptijden garanderen. “Door de uitstap van de UK komt er in toekomstig veel meer kijken bij het transport van goederen van en naar de UK. De nauwe banden met belangrijke brancheorganisaties uit binnen- en buitenland, als TLN en de Netherlands British Chamber of Commerce (NBCC) die wij onderhouden zorgen ervoor dat wij en onze klanten altijd informatie uit eerste hand hebben en daarmee goed voorbereid en beslagen ten ijs de Brexit tegenmoet gaan.”